

THE IT HAS TO MAKE MONEY.

BEST-FIT-SOURCING IM ZUGE DER DIGITALISIERUNG:

Kostenreduktion und Steigerung des Quality-of-Service durch maßgeschneiderte Sourcing-Strategien.



S

SITUATION: IT-TRENDS ERZEUGEN EIN NEUES DIENSTLEISTUNGSPORTFOLIO.

Cloud-Technologien, Anything-as-a-Service und ausgereizte Outsourcing-Deals führen zu einem **Veränderungsdruck in der Beschaffung von IT-Dienstleistungen**. Fachbereiche tendieren dazu, durch die zahlreichen Software-as-a-Service-Lösungen eine Schatten-IT aufzubauen.

C

KOMPLIKATION: HEUTE AN DAS ÜBERMORGEN DENKEN.

Die Zeit der großen Outsourcing-Verträge sind aufgrund vieler ernüchternder Ergebnisse vorbei. Gleichzeitig wird die Beschaffung von Lösungen über Public Cloud oder SaaS-Angebote augenscheinlich einfacher. Die heutigen Ansätze in der IT-Dienstleisterbeschaffung hinken diesen Entwicklungen häufig hinterher. **Neue Beschaffungskonzepte sind dringend nötig.**

Q

ZENTRALE FRAGESTELLUNG: WIE SIEHT DER BEST-FIT-SOURCING-ANSATZ AUS?

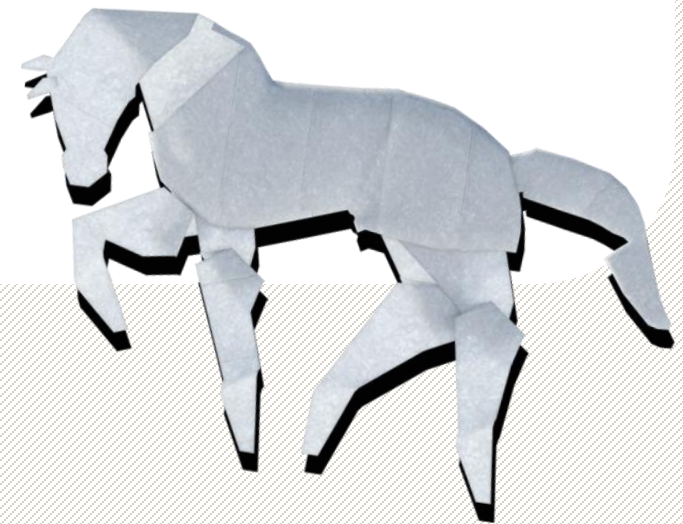
Wie kann die **Balance** zwischen dem hohen **Time-to-Market**-Versprechen der Cloud sowie Software-as-a-Service-Lösungen und dem Bedürfnis nach **wasserdichten Verträgen** gelingen?

A

BEST-FIT-SOURCING: SO KANN DER VERÄNDERUNGSPROZESS GELINGEN.

Eine strukturierte Veränderung des IT-Dienstleistungseinkaufs hin zu einem **Solution Broker** **öffnet die Tür zu neuen und innovativen Lösungen**. Zentral ist hierbei die Neugestaltung des Vertragsprozesses sowie der Leistungszuschnitt. Dieser muss einen klaren Fokus auf die Adaptierung verfügbarer Standards haben, statt auf individuelle Komplettlösungen zu setzen.

- ➕ Durch eine Veränderung der IT-Dienstleisterbeschaffung hin zu einem Solution Broker bleiben Sie die **gestalterische Kraft der IT-Landschaft**.
- ➕ Eröffnen Sie sich Chancen zur aktiven Gestaltung der unternehmerischen Wertschöpfung, in dem Sie eine treibende Kraft von **IT-basierten Innovationen** werden.
- ➕ **Erhöhen Sie die Realisierungsgeschwindigkeit Ihrer IT** durch die Aufnahme von flexiblen Cloud- und Software-as-a-Service-Lösungen bei gleichzeitiger vertraglicher Absicherung.
- ➕ Ihre **finanziellen Ziele** (IT-Budgets, Wertschöpfung) werden erreicht und signifikant verbessert.
- ➕ **Lösen Sie verzwickte Outsourcing Verträge** durch die konsequente Neugestaltung der IT-Landschaft.





If you can't measure it, you can't manage it: Wir setzen auf ein metrisches Modell zur Zieldefinition.



Ausarbeitung einer **individuellen IT-Sourcing-Strategie** für Ihr Geschäftsmodell und Ihre bestehende IT-Landschaft mit den folgenden Schwerpunkten:

- Schaffung von Transparenz bei den aktuellen Verträgen
- Ermittlung von Einsparpotentialen sowie Möglichkeiten zur Verbesserung des Quality-of-Service und Time-to-Market
- Beratung bei der Auswahl innovativer und flexibler IT-Lösungen
- Definition und Setup der IT-Solution-Broker-Prozesse und Organisation
- Umsetzung neuer Sourcing-Vorhaben inkl. Verhandlungsunterstützung



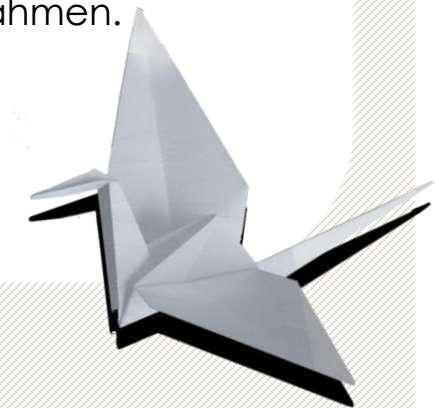
Runbook mit konkreten Handlungsschritten zur Umsetzung der Maßnahmen.



Gemeinsames **Monitoring mit Problemlösung** bis zum erfolgreichen Start der neuen IT-Beschaffungsprozesse.



Unterstützung bei der **Implementierung** bis zur Zielerreichung.





MANFRED SIEGL | PARTNER

Dipl. Physiker, (Univ.), General Management Degree

E: Manfred.Siegl@eandco.com
M: +49 151 52743462

EXPERTISE

- Über 20 Jahre Berufserfahrung als Manager von nationalen / internationalen Unternehmen sowie als Berater, Projektleiter und Interim Manager.
- Branchen: IT, eCommerce & Handel, Utilities, Mischkonzerne sowie Professional Services (Law, Tax, Auditing & General Services) und Financials
- Beratungsfelder: IT, Strategie & Geschäftsplanung; Umsatz- und Ertragssteigerung; Senior Projektleitung und Interim Management; Vertrieb, Business Development & Marketing; Omnichannel; General Management & Board Coaching und Sparring; M&A



TIM EHRICH – MANAGING CONSULTANT

- Mehr als vier Jahre Erfahrung in der Beratung von großen IT-Programmen oder Ausschreibungen sowie mehrere Jahre Linienverantwortung in der IT-Leitung, IT-Projektleitung, Architektur und Software-Entwicklung von internationalen IT-Programmen für unterschiedliche Branchen
- Durchführung von IT-Sourcing Projekten mit der Spezialisierung auf Ausschreibungen und IT-Kostensenkungsprojekten
- Optimierung von Softwareportfolios inklusive IT-Sourcing und der Entwicklung von Projektroadmaps
- Erfahrung in der Führung internationaler IT-Projektteams
- Automotive Expertise



DR. CONSTANTIN MONTANA – MANAGING CONSULTANT

- Über 9 Jahre Erfahrung als Consultant für vorwiegend renommierte DAX30 Unternehmen und Hidden Champions aus dem Mittelstand
- Veröffentlichungen in den Bereichen Sourcing Advisory, Erneuerbare Energien und in der Telekommunikationsbranche
- Expertise in Sourcing Advisory: IT-Strategie, Benchmarking, Cloud, Ausschreibungsprozesse, Vertragsverhandlungen, Governance
- Erfahrungen in den Bereichen Net Working Capital Optimization, Supply Chain Management & After Sales Services
- Internationale Projekterfahrungen mit Schwerpunkten in der Automobil-, Luftfahrt- und der Telekommunikationsbranche

DAX 30

Industrieunternehmen:

Kosteneinsparpotenziale von ca. 45% (ca. 6 Mio. EUR) bis 2020. Identifizierung weiterer Potenziale (z.B. Lizenzkosten).

Begleitung komplexer **CHANGE MANAGEMENT** Prozesse an der Schnittstelle zwischen IT und Business.

IT-SOURCING:

Konzeption und Implementierung der ersten globalen cloudbasierten Hosting-Lösung für ein Schwergewicht der deutschen Industrie.

IT INFRASTRUKTUR KOSTENSENKUNG DEUTSCHER MARKENHERSTELLER

Ergebnis:
Betriebskosten von 8 Mio. € über 4 Jahre um 20% gesenkt.

Benchmark & Ausschreibung Deutscher **Mehr-Marken OEM**: Verkürzung Time-to-Market bei neuen Applikationen um 6 Monate, Einsparung im zweistelligen Millionenbereich (~ 55%).

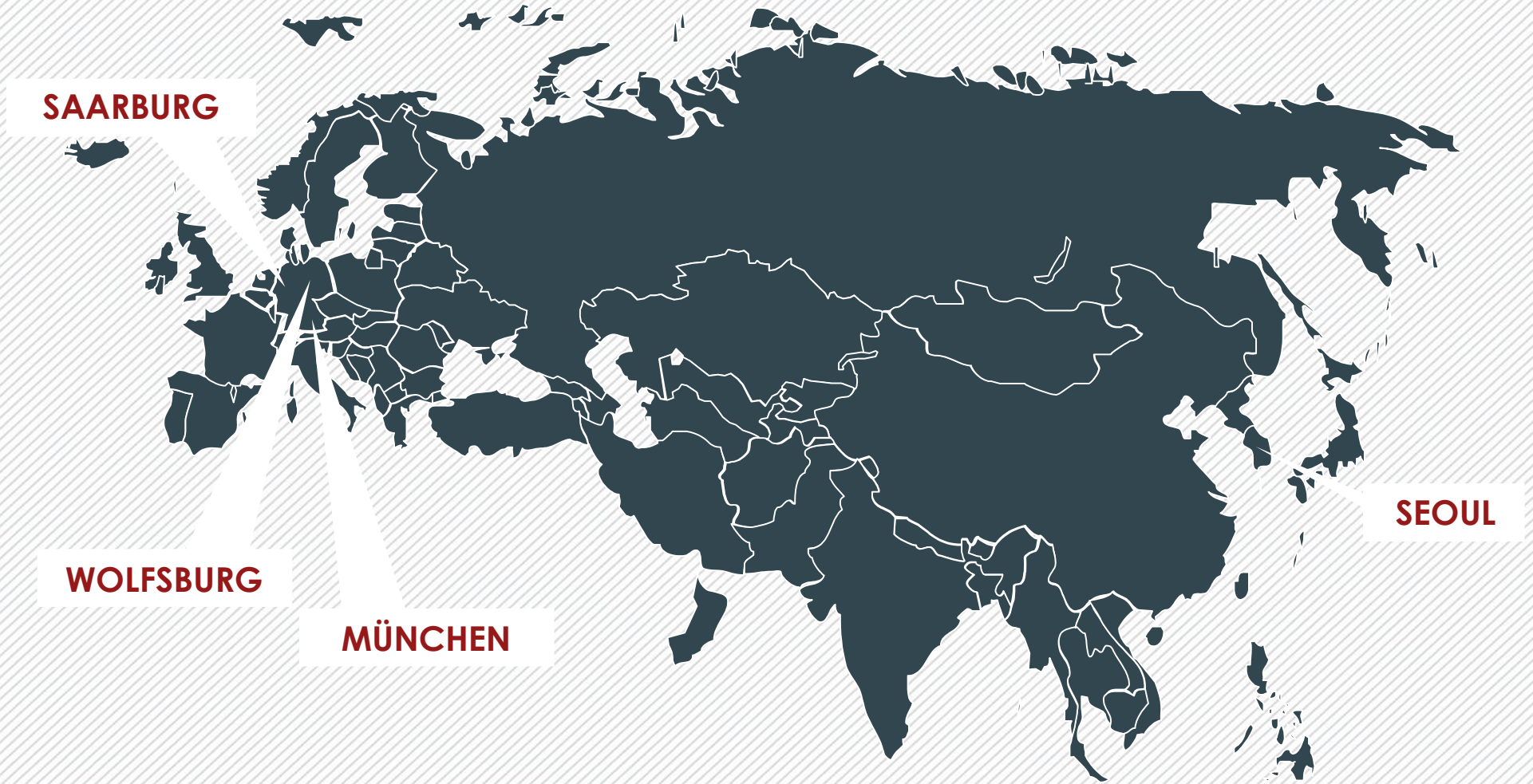
Set-up **ENABLEMENT-PLATTFORM** zur Orchestrierung eines digitalen Ökosystems sowie Harmonisierung mit „Legacy-Welt“

Benchmarking bei globalem **Markenhersteller**: Erreichte Einsparung: 25% gegenüber des Angebots des etablierten Anbieters



EIN SINNVOLLER START DER ZUSAMMENARBEIT:

- Exklusiver Workshop, bei dem Sie unsere Arbeitsweise und Expertise kennen lernen können und wir Ihre Herausforderungen im Detail verstehen.
- Gewünschte Themenfelder werden vorab gemeinsam definiert und fließen dann in die sorgfältige Vorbereitung mit ein.
- Sie erhalten bereits in diesem Workshop eine fundierte Beratung und werden von uns auf die wichtigsten Handlungsfelder hingewiesen.
- Das Easy-Entry-Package bieten wir Ihnen für 10.000 EUR zzgl. MwSt., Reisekosten und Auslagen an.



e&co.
ENABLING VALUE

